



Pressemitteilung

Gut aufgehoben: plusserver startet neues Partnerprogramm für IT-Systemhäuser und Agenturen

- **IT-Systemhäuser haben Zugang zu leistungsfähigem Cloud-Portfolio**
- **plus.one hilft Agenturen, digitale Kundenlösungen zu schaffen**
- **Christoph Rütten ist neuer Head of Partner Sales bei plusserver**

Köln, 17. November 2020: Der Managed Cloud Service Provider plusserver startet mit plus.one ein neues Partnerprogramm. Das Angebot richtet sich an Agenturen und IT-Systemhäuser und setzt auf einen ausführlichen und zugeschnittenen Rundum-Service. IT-Systemhäuser profitieren von dem umfangreichen Cloud-Portfolio, aus dem sie bedarfsgerechte Produkte auswählen können. Agenturen werden bei anspruchsvollen Web- und E-Commerce-Projekten mit der hauseigenen Entwicklungsplattform von plusserver entlastet. Mit dem Programm reagiert der Managed Cloud Service Provider auf das gestiegene Bedürfnis von IT-Systemhäusern und Agenturen, kurzfristig die IT-Strategie anpassen zu können.

plus.one Partnerprogramm für Systemhäuser

IT-Systemhäuser können aus dem Multi-Cloud Stack plus.io passgenaue Produkte für ihre Kunden auswählen. Neben der Cloud-Plattform pluscloud aus deutschen Rechenzentren sind auch dedizierte Server und Colocations wählbar. Partner können ihren Kunden zudem Cloud-Komponenten wie plussecurity oder pluscontainer sowie Managed Services für SAP anbieten. IT-Systemhäusern stehen drei Partnerschaftsstufen mit attraktiven Provisionen und Reseller-Konditionen zur Verfügung.

plus.one Agenturprogramm

Mit der plus.io steht Agenturen eine leistungsfähige Entwicklungsplattform für anspruchsvolle Web- und E-Commerce-Projekte zur Verfügung. plusserver entlastet Agenturen bei allen technischen Fragen und arbeitet gemeinsam an dem Ziel, erfolgreiche digitale Lösungen für Agenturkunden zu schaffen. Mit der pluscloud verbleiben die Daten von Agenturkunden in Europa, sodass auch hohe DSGVO-Anforderungen erfüllt werden.

Service und Support für den perfekten Kundenfokus

plus.one zeichnet sich durch eine individuelle Rundum-Betreuung auf Augenhöhe aus. 365 Tage und 24/7 stehen die Cloud-Spezialisten und Branchenexperten den Partnern zur Seite. Diese profitieren zudem von zugeschnittenen Cloud-Strategien für mehr Umsatz bei höchster Kosteneffizienz. plus.one bietet damit ideale Rahmenbedingungen für wertschöpfende Innovation.

Christoph Rütten verantwortet den Partnervertrieb bei plusserver

Mit Christoph Rütten setzt plusserver auf einen erfahrenen Partner Manager. Als Head of Partner Sales hat er bereits erfolgreich an weltweiten Partnerprogrammen und deren Gestaltung mitgewirkt und bringt seine Erfahrung nun bei plusserver ein.

„Mit unserem Partnerprogramm plus.one und unserem Multi-Cloud-Produkt plus.io bedienen wir die Bedürfnisse der Partner, ihre Strategie anzupassen, das Portfolio zu erweitern oder in eigene Lösungen zu integrieren. Partnerschaft nach Maß und Flexibilität. Gemeinsam



plusserver

wachsen und erfolgreich sein, das ist unser Anspruch“, sagt Christoph Rütten, Head of Partner Sales bei plusserver.

Über die PlusServer GmbH

Die PlusServer-Gruppe mit Sitz in Köln ist ein führender Anbieter von Cloud Lösungen und betreibt sieben Rechenzentren in Deutschland. Mit der neuen Multi-Cloud-Plattform plus.io sowie maßgeschneiderten Systemarchitekturen und Managed Cloud Services begleiten die Cloud-Experten den Mittelstand sowie Großunternehmen aus diversen Branchen bei der digitalen Transformation. Plusserver ist Gründungsmitglied des Projekts GAIA-X und setzt sich als Treiber von Innovation und Wertschöpfung für ein zukunftsfähiges und datensouveränes Europa ein. An den sechs Unternehmensstandorten sind über 430 Mitarbeiter beschäftigt. www.plusserver.com

Für weitere Informationen oder Fragen:

Pressekontakt plusserver
Inga Richrath
PlusServer GmbH
Hohenzollernring 72
50672 Köln
Telefon: 02203 1045-3603
presse@plusserver.com
www.plusserver.com

Pressekontakt

Sönke Arndt
Telefon: 030 2576 205 - 60
plusserver@piabo.net